



UNECE R124 Type Approval

In the last issue of Percia's News we described the Wheel System and Type Approval and we promised you to explain better their 2 branches.

This month we start by Wheel System with same dimension of that one of the Car Manufacturer.

UN / ECE R124 is the principal law about wheels in UNECE territory.

Which are its advantages?

- Only the measures provided by the vehicle type can be approved.
- The wheel is approved as a separate technical unit, so a test drive of the vehicle is not required.
- It is a single approval recognized throughout the territory of the Member States.
- Each "Road Authority" of any UN / ECE Member State may issue approval in according with Regulation n. 124.

How do you read the ECE code?

For instance: E3 124R 013006

- E = Symbol UNECE Regulations;
- 3 = Member State which issued the approval;
- 124R = Regulations under which approval has been issued;
- 01 = Amendment of Regulation;
- 3006 = sequential number at the discretion of the approval authority.

Starting from the last year, Fondmetal is offering its wheels with ECE documents.



SIRMIONE

Sirmione stands on a peninsula, which rises about 30 m above the Lake and offers a gorgeous panoramic view of the lower Garda Lake

This town is famous for the unique charm of its old town with narrow and irregular streets and for the Scaliger castle with its merlons built for the defence of the lower lake and the fleet.

Here you find also the ruins of the "Catullus Grottos", the former villa of the poet "Catullo".

For every one who loves the body care, you can't miss the opportunity to spend one day in the thermal baths of Sirmione: they were already famous during the Roman Empire, for healing sulfur waters that flow from the hot bottom of the lake and used for respiratory ailments and skin diseases.

After getting relax in the thermal bath, you should take a stroll through the shopping streets and have dinner in one of the romantic restaurants of Sirmione.

Are you still sitting in front of your computer or are you organizing your weekend in Sirmione?



1. The thermal Baths
2. The panoramic view
3. The Scaliger Castle

DID YOU KNOW THAT....?

On last April 22nd the Italian national daily business newspaper "Il Sole 24 ore" told the story of a very special Salesman and his team of passionate people.

The adventure started from zero in Fondmetal in 2008 with the attempt to operate in a new niche market.

5 years later this small group has settled a large network of customers in a very special way. More than 850.000 wheels Made in Italy were sold with satisfaction of both the customers and Fondmetal.

And of course a small glory for the Percia's Team components Marta, Tania and Fabrizio.

The Article on page 15.

Una case-history esemplare di un'affermazione tutta italiana

L'arte di vendere

Una passione univocata per la vendita - considerata "una vera e propria scienza" - come pure per la meccanica e per i cerchi in lega, i suoi segmenti di specializzazione. Fabrizio Perciacante non ha dubbi sul segreto per intraprendere un percorso professionale di successo nell'ambito delle vendite: entusiasmo, lungimiranza e team working. È il suo, il Percia's Team, è il classico esempio di squadra di successo, formata, oltre che dal fondatore, da Marta e Tania, collaboratrici impareggiabili che hanno fortemente creduto nel progetto di Perciacante anche in tempi in cui la piena affermazione era ancora in là da venire. Fabrizio Perciacante, dopo una breve esperienza tecnica come meccanico di automobili, si laurea in Economia e nel 1992 inizia la sua attività nel settore dei cerchi in lega fondando un'impresa specializzata a Bergamo. Nello stesso anno, le prime ruote in lega fabbricate da questa innovativa società vengono presentate al salone di Francoforte e Perciacante inaugura l'attività di vendita. Con un attento lavoro di selezione e lunghi viaggi, viene creata una rete di vendita che si sviluppa in particolare nei paesi Europei, in Giappone e in America. Perciacante collabora successivamente allo sviluppo di speciali cerchi forgiati, di ruote "due pezzi" e di una tecnologia di assemblaggio con saldatura per rifornire le case automobilistiche, i preparatori più importanti, i designer più famosi e anche speciali auto per VIP. Per conquistare la fiducia e la fedeltà del cliente, Fabrizio inventa il "Servizio 24h", che garantisce un'assistenza completa al cliente 24h su 24. Infine il Percia's Team, la cui avventura imprenditoriale inizia nel 2008, quando Fabrizio Perciacante spinto dal desiderio di sfruttare la propria esperienza di vendita in una nicchia di mercato, inizia a collaborare in esclusiva con Fondmetal di Bergamo, specializzato in cerchi in lega e ruote auto "made in Italy". La squadra inizia da zero: mentre le fidate collaboratrici Marta e Tania si occupano del back office e dell'area amministrativa e burocratica, Fabrizio macina migliaia di chilometri in tutta Europa e dal 2008 al 2013 vende oltre 850.000 cerchi in lega: si tratta di volumi incredibili in un mercato specifico come quello delle ruote aftermarket. Risultati ottenuti semplicemente grazie a un'equipe affiatata e a un'organizzazione che esce dagli schemi tradizionali. È a una notevole creatività. Per Fondmetal, Perciacante ha progettato, frutto di vecchi stampi presenti in azienda, una nuova gamma di design: la Fondmetal Exclusive, posizionandola in un nuovo segmento di mercato. In altre parole, con un elevato tocco di umanità e grande attenzione alle relazioni personali, il Percia's Team aiuta il cliente a creare la sua gamma di accessori, ad aumentare la fidelità nelle forniture e ad acquistare alle migliori condizioni di mercato esclusivamente prodotti di alta qualità. Al contempo il team aiuta un rinomato produttore italiano di cerchi in lega a fornire i suoi prodotti ai più prestigiosi clienti del mercato, senza alcun limite territoriale. I membri del Percia's Team sono noti per la loro professionalità, la loro cordialità, il loro atteggiamento altruista e il loro senso dell'umorismo. Caratteristiche fondamentali per cambiare il modo in cui si vive la propria attività lavorativa e in cui si generano risultati. La squadra è in continua evoluzione: il titolare è appassionato di corsi di formazione, tecniche comportamentali e strategie di vendita poiché il talento del venditore è un dono, ma quest'ultimo deve essere continuamente alimentato da nuove conoscenze e competenze. In conclusione notevole è la gratitudine del protagonista di questo articolo per le collaboratrici Marta e Tania che l'hanno sempre sostenuto nel suo percorso e per Stefano Rumi, titolare di Fondmetal che gli ha costantemente conferito massima fiducia in ogni sua iniziativa, anche la più ardua.

50 ANNI

Marta, Tania e Fabrizio Perciacante con le collaboratrici Tania e Marta

Fondmetal SRL Bergamo - www.perciateam.com

THE NANO SAMPLE

The presentation of a new project wheel can be done by a 3D drawing or with a sample.

With this New Technology we produce small wheels scale 1:3.

Now the customer is able to see and touch a small size wheel in perfect proportion.

Marta is showing the first nano wheel



WE HAVE TPMS

Our researches on TPMS are growing day by day and we are doing our best to collect all the information you need within next winter. In fact, starting from November 2014, all new cars homologated in Europe must be equipped with a system which checks the Tire Pressure.

The new oncoming cars in Europe already have this accessory on the standard equipment and you must buy them for your winter kits.

Our aim is to offer you a complete solution of WHEEL + TYRE + TPMS and we suggest you to contact us within this month to organize your winter offers in advance!



Tania and Marta with TPMS

PHOTO OF THE MONTH



Tania is proud to show to you her new FONDMETAL pink wheels!

QUOTE OF THE MONTH

"Nothing brings me more happiness than trying to help the most vulnerable people in society. It is a goal and an essential part of my life - a kind of destiny. Whoever is in distress can call on me. I will come running wherever they are."

Princess Diana

REFERRALS

"TIFO PERCIA'S TEAM."

(I cheer Percia's Team)

Luca R. - Platinum

QUIZ OF THE MONTH



BEST REPLIES:

1) "La Colomba - Con mandorle e canditi. An excellent Italian eastern cake!" Tommy S. - VW

** Tommy copied the reply from the box of our Colomba: He is disqualified! :-)

2) "La Colomba" cake. Easter dove... Jaran L. - VW